PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

CALENDARIO 2024
CORSI SPECIALISTICI

MESE	CORSO	PREZZO
FEBBRAIO	WORKSHOP SULLE GEMME DI COLORE 1 giornata di lezione - 19 febbraio	€ 240 + Iva
MARZO	GEMMOLOGIA PER LA VENDITA IN GIOIELLERIA 7 lezioni online + 1 gg in presenza online: 08 - 11 - 13 - 15 - 18 - 20 - 22 marzo in presenza: 25 marzo	€ 490 + Iva
APRILE	TECNICHE DI VENDITA APPLICATE ALLA GIOIELLERIA 6 lezioni online: 12 - 15 - 17 - 19 - 22 - 24 aprile	€ 300 + Iva
MAGGIO	SEMINARIO SUI METODI DI VALUTAZIONE DI OREFICERIA E GIOIELLERIA 2 giornate di lezione - 20 e 21 maggio	€ 330 + Iva

CONTATTI

Emanuela:
emanuela.paigem@gmail.com

Silvia:
paigem.silvia@gmail.com

0444-571174

in presenza presso: Paigem srl - Vicenza
Voice of Gold - Via Vecchia Ferriera, 70

oppure online tramite piattaforme di videoconferenze

Orario lezioni online: dalle 13,00 alle 14,30
Orario lezioni in presenza: dalle 10,00 alle 18,00

PAIGEM

PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

WORKSHOP SULLE GEMME DI COLORE

Docente

Dott.ssa Silvia Di Giacomo

Geologa - Mineralogista

Gemmologa HRD

1 giornata di lezione - 19 FEBBRAIO 2024

Il mondo delle gemme di colore, con le sue differenti specie mineralogiche, varietà, qualità gemmologiche e commerciali, i numerosi trattamenti effettuati per migliorare l'aspetto delle pietre e le sintesi, è complesso e in continuo mutamento.
Due gemme dall'aspetto simile, possono, in realtà, avere **valore intrinseco** neanche paragonabile.
In questa giornata di lavoro mostreremo le caratteristiche delle gemme per permettere ai partecipanti di giungere in maniera autonoma all'identificazione della varietà e alla sua valutazione.
Conoscere tutti gli aspetti fondamentali delle gemme più utilizzate nel mercato dei preziosi permette di **rassicurare** il cliente sul proprio acquisto e permette al gioielliere di **difendersi** dalla concorrenza.

Orario: 10 - 18
Vicenza, Voice of Gold
Via Vecchia Ferriera, 70

CONTATTI

Emanuela:
emanuela.paigem@gmail.com

Silvia:
paigem.silvia@gmail.com

0444-571174

PAIGEM

PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

WORKSHOP SULLE GEMME DI COLORE

PROGRAMMA

- **La Specie mineralogica** come definizione tecnica e in riferimento a **CORINDONI, BERILLI, ZOISITE** .
- **La varietà** come definizione mineralogica e in riferimento a **rubini, zaffiri, smeraldo, acquamarina, morganite e tanzanite.**
- Definizione di **minerale sintetico.**
- Il **peso specifico** finalizzato al calcolo del peso stimato.
- **L'indice di rifrazione** finalizzato al calcolo del peso stimato.
- **I trattamenti** più utilizzati nel mercato per Corindoni e Berilli.
- Osservazione alla lampada UV.

- **ANALISI DI UNA PIETRA:**

  Identificazione della specie mineralogica con l'utilizzo del **rifrattometro**, osservazione della **birifrangenza**, calcolo del peso stimato, osservazione delle **inclusioni**, ipotesi sulla **provenienza**, evidenza degli eventuali trattamenti, evidenza dell'origine naturale o sintetica con la strumentazione a disposizione.

- Il rapporto **qualità/valore per Rubini, Smeraldi e Acquamarina.**

Costo del corso € 240 + Iva.
Al termine del corso sarà rilasciato ad ogni partecipante un **Attestato di Partecipazione!**

ISCRIVITI AL SEGUENTE LINK!

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

GEMMOLOGIA PER LA VENDITA IN GIOIELLERIA

Docente

Dott.ssa Silvia Di Giacomo

Geologa - Mineralogista

Gemmologa HRD

7 LEZIONI ONLINE + 1 GG IN PRESENZA

Corso di gemmologia per approfondire le **conoscenze su diamanti, pietre di colore e perle.** Pensato e strutturato in maniera innovativa con l'obiettivo di migliorare la funzione di vendita !

CALENDARIO

MARZO 2024

online: 08 - 11 - 13 - 15 - 18 - 20 - 22
in presenza: 25

CONTATTI

Emanuela:
emanuela.paigem@gmail.com

Silvia:
paigem.silvia@gmail.com

0444-571174

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

GEMMOLOGIA PER LA VENDITA IN GIOIELLERIA

PROGRAMMA 7 LEZIONI ONLINE DA 1,5 H

MARZO 08 - 11 - 13 - 15 - 18 - 20 - 22

- Il **minerale diamante**, le **4 C** e il linguaggio tecnico. **Cut**: il Taglio, tipi e qualità di taglio. **Carat**: la Caratura, rapporto peso e dimensioni. **Clarity**: la Purezza. **Color**: il Colore e i **Fancy color.** La **Fluorescenza** dei diamanti. Identificazione di imitazioni e trattamenti
- Esercizi di calcolo e stima del peso e del valore delle **pietre montate**.
- La **vendita del bianco** con esempi pratici e tecniche di risposta alle obiezioni dei clienti .
- **Gemme di colore**, indici di rifrazione e rifrattometro, sintetici, imitazioni e trattamenti. **Berillo**: smeraldi naturali e sintetici, rapporto provenienza e valore. **Acquamarina**: qualità e mercato
- **I Corindoni**: varietà rossa, rubini naturali e sintetici e loro valore di mercato. Varietà blu: zaffiri naturali e sintetici. Trattamenti e certificazioni dei corindoni.
- **Le Perle:** origini, occasioni d'acquisto, perle di fiume, perle Akoya, Australiane e di Tahiti. Esempi di vendita delle perle con obiezioni dei clienti.

Orario 7 lezioni online: dalle 13,00 alle 14,30

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

GEMMOLOGIA PER LA VENDITA IN GIOIELLERIA

PROGRAMMA 1 GIORNATA IN AULA

25 MARZO

presso: Paigem srl - Vicenza, Voice of Gold - Via Vecchia Ferriera, 70

- Identificazione delle **imitazioni del diamante**
- **Peso** di un diamante sia sfuso che montato
- **Colore** di un diamante sia sfuso che montato
- **Dimensioni** di un diamante sia sfuso che montato
- **Proporzioni** di un diamante sia sfuso che montato
- **Purezza al lentino 10 X** di un diamante sia sfuso che montato
- **Fluorescenza** di un diamante sia sfuso che montato
- **Valore commerciale,** intrinseco e di realizzo immediato del diamante
- Identificazione delle **specie mineralogiche** con il rifrattometro
- **Analisi delle inclusioni** al lentino e al microscopio delle gemme di colore
- **Peso stimato** delle diverse specie mineralogiche montate
- Riconoscimento dei **trattamenti** più comuni delle gemme di colore
- **Le sintesi delle gemme di colore** e le insidie del riconoscimento

Orario della lezione in presenza: dalle 10,00 alle 18,00

Al termine del corso sarà rilasciato ad ogni partecipante un **Attestato di Partecipazione!**

COSTO DEL CORSO € 490 + Iva

ISCRIVITI AL SEGUENTE LINK!

PAIGEM

PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

TECNICHE DI VENDITA APPLICATE ALLA GIOIELLERIA

Docente

Dott.ssa Silvia Di Giacomo

Geologa - Mineralogista

Gemmologa HRD

CORSO ONLINE - APRILE 2024

Corso di formazione online dedicato esclusivamente alle Tecniche di Vendita.
La formazione permette di sviluppare le **capacità negoziali** dei venditori attraverso la **gestione del cliente** e **l'acquisizione di strategie di comunicazione** applicate, in maniera assolutamente innovativa, al mondo del gioiello.

CALENDARIO

Aprile

12 - 15 - 17 - 19 - 22 - 24

Orario: dalle 13,00 alle 14,30

CONTATTI

Emanuela:
emanuela.paigem@gmail.com

Silvia:
paigem.silvia@gmail.com

0444-571174

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

TECNICHE DI VENDITA APPLICATE ALLA GIOIELLERIA

PROGRAMMA 6 LEZIONI ONLINE DA 1,5 H

Aprile 12 - 15 - 17 - 19 - 22 - 24

RETAIL E COMUNICAZIONE: venerdì 12 aprile

- Gli indicatori essenziali del processo di vendita del negozio
- Analisi dei margini di miglioramento e ottimizzazione degli indicatori essenziali
- Il “prodotto” gioiello
- La comunicazione: le parole positive e le parole negative
- La correlazione caratteristica-vantaggio nel gioiello

OBIEZIONI E CONCLUSIONE TRATTATIVA: lunedì 15 aprile

- Le obiezioni dei clienti: metodi validi per rispondere e concludere la vendita
- Il venditore e l’obiezione: le risorse personali da attivare
- La conclusione di una vendita
- L’importanza della conoscenza tecnica nel rapporto di fiducia cliente/venditore

COMUNICAZIONE – I TIPI DI CLIENTE: mercoledì 17 aprile

- La sfida prestazionale della vendita e del lavoro di negozio
- La programmazione neurolinguistica nelle vendita del diamante e delle gemme
- I “tipi di cliente” in PNL e simulazioni di vendita

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

SODDISFARE I BISOGNI NELLA VENDITA: venerdì 19 aprile

- I bisogni primari, sociali e di realizzazione personale dell'individuo
- La soddisfazione dei bisogni espressi nella vendita dei gioielli
- L'empatia e l'ascolto attivo nell'identificazione dei bisogni non dichiarati

ANALISI TRANSAZIONALE NELLA VENDITA: lunedì 22 aprile

- L'analisi delle transazioni tra individui
- La consapevolezza degli stati dell'Io: comportamenti, parole ed emozioni nelle diverse situazioni
- Le transazioni produttive nella relazione venditore-cliente

PROSSEMICA DELLA VENDITA e ANALISI DEL RUOLO DEL VENDITORE: mercoledì 24 aprile

- La gestione degli spazi nella relazione
- La comunicazione non verbale nella funzione vendita
- La consapevolezza dei bisogni del venditore per scoprire le attenzioni da riservare ai clienti
- I complimenti: quali produttivi e quali pericolosi in una trattativa di vendita

Orario 6 lezioni online: dalle 13,00 alle 14,30

Al termine del corso sarà rilasciato ad ogni partecipante un **Attestato di Partecipazione!**

Costo del corso € 300 + Iva

ISCRIVITI AL SEGUENTE LINK!

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

SEMINARIO SUI METODI DI VALUTAZIONE DI OREFICERIA E GIOIELLERIA

in collaborazione con

Dott. Giovanni Bossi

Geologo - Gemmologo

Esperto valutatore di gioielleria

&

Gemmarum Lapidator

2 giornate di lezione

Maggio 2024

lunedì 20 e martedì 21

- Orario: 9,00 - 17,30
- Vicenza, Voice of Gold
- Via Vecchia Ferriera, 70

CONTATTI

Emanuela:
emanuela.paigem@gmail.com

0444-571174

Laura:
corsi@gemmarum.it

0462-342662

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

SEMINARIO SUI METODI DI VALUTAZIONE DI OREFICERIA E GIOIELLERIA

PROGRAMMA LUNEDI' 20 MAGGIO

TEORIA

- Definizione di bigiotteria, oreficeria e gioielleria
- Composizione del gioiello: metallo, pietre preziose, smalto
- Metalli usati in gioielleria, leghe e marchi di riconoscimento
- Marchi italiani delle leghe più comuni dal 1860 ad oggi
- Testi di riferimento per l'interpretazione dei marchi
- Cenni sulle più comuni pietre preziose usate in gioielleria
- Gemme trasparenti, opache, corallo e perle
- Principali imitazioni naturali ed artificiali delle pietre preziose
- Cenni sui trattamenti effettuati sulle pietre preziose
- Breve trattazione sui tipi di taglio delle pietre preziose
- Testi di riferimento sulle pietre preziose
- Smalti

PRATICA SU OGGETTI REALI

- Metodi e strumenti per la determinazione della lega del metallo
- Determinazione della lega del metallo (pratica) e pesatura dell'oggetto
- Ricerca del/dei marchio/i sull'oggetto e loro interpretazione (pratica)
- Strumenti ed esami utili al riconoscimento delle pietre preziose montate
- Strumenti e metodi utili alla determinazione del peso approssimato di una gemma montata
- Determinazione della qualità di una gemma montata e limiti di un simile tipo di analisi

ORARIO LEZIONI: dalle 9,00 alle 17,30

PAIGEM
PARTNER DELLE MIGLIORI GIOIELLERIE

SEMINARIO SUI METODI DI VALUTAZIONE DI OREFICERIA E GIOIELLERIA

PROGRAMMA MARTEDI' 21 MAGGIO

TEORIA

- Cenni sull'evoluzione dello stile nei gioielli italiani del XX° Secolo ed influssi stranieri
- Influenza dei vari stili sull'uso dei metalli e delle pietre preziose
- Principali gioiellieri italiani del XX° Secolo
- Tipi di valutazione e loro utilizzo: a valore assicurativo, a valore di mercato e valore di realizzo
- Influenza della "firma" nella valutazione di un oggetto

PRATICA

- Realizzazione della scheda tecnico/descrittiva di un gioiello
- Compilazione della scheda con tutte le caratteristiche utili alla valutazione
- Valutazione dei vari componenti: metallo, pietre preziose, lavorazione, eventuale "firma"
- Determinazione delle "variabili contingenti": portabilità e vendibilità
- Valutazione globale, tenendo conto dell'interesse commerciale o collezionistico

Costo del corso € 330 + Iva.
Al termine del corso sarà rilasciato ad ogni partecipante un **Attestato di Partecipazione!**

ISCRIVITI AL SEGUENTE LINK!